



DIPL.-VOLKSWIRT, MBA INTERNATIONAL, M, 45 JAHRE
BEREICHSLEITER VERTRIEB / OFFIZIER
 DEFENCE / TELEKOMMUNIKATION / IT / HANDEL
 BUNDES-/EUROPAWEIT MOBIL

EXPERTISE

- Über 20 Jahre Führungserfahrung, z.T. international und für bis zu 1.600 Mitarbeitende
- 6 Jahre P&L Verantwortung im Einzelhandel
- Signifikante militärische Kenntnisse des Gefechts der verbundenen Waffen, der multidimensionalen Kriegsführung und der asymmetrischen Kampfführung als ehemaliger Offizier
- Führungspersönlichkeit: souverän und unterstützend – auch in Krisensituationen (von Restrukturierungen über Amokläufe bis hin zu bedrohlichen Situationen in Krisengebieten)

BERUFSPRAXIS

2014 bis heute

Seit 2018

INTERNATIONALER LEBENSMITTELEINZELHÄNDLER

Bereichsleiter Vertrieb / Prokurist

- Koordination des Vertriebes
- Prozess- und Kennzahlenoptimierung, Controlling
- 100% Modernisierung des Filialnetzes
- Einstellung, Entwicklung und Förderung von Führungskräften
- Steigerung des Umsatzes um 40%, Verdopplung des EBITs

2014 – 2018

Verkaufsleiter

- Projektverantwortlicher für Prozessoptimierungen, Vertriebsneukonzeptionierungen und Supply-Chain-Systeme
- Produktivitätssteigerung um 25% durch Prozessoptimierung und Mitarbeiterentwicklung

2012 - 2014

2012 – 2014

UNIVERSITÄT

Wissenschaftlicher Mitarbeiter

- Bewertung von Investitionen und Renditeerwartungen

1999 - 2012

1999 – 2012

BUNDESWEHR

Offizier

- Leiter der Abteilung für Telekommunikation und IT; Implementierung des 1st, 2nd und 3rd-Level-Supports
- Entwicklung von Führungskräften und Spezialisten (IT)
- Fundierte Erfahrung in Ressourcen-, Mitarbeiter- und Einsatzplanung
- Projektverantwortung für die Einführung neuer Systeme

BILDUNG

2010 – 2013

2002 – 2006

MBA International Management

Diplom-Volkswirt

QUALIFIKATIONSPROFIL

Formale Qualifikation	Dipl.-Volkswirt, MBA international Management
Management	<ul style="list-style-type: none"> 11 Jahre in leitender Funktion im internationalen Konzernumfeld Vertriebsverantwortung für 890 Mio. € Umsatz Entwicklung zu einer der produktivsten Vertriebsseinheiten der Unternehmensgruppe
Führungserfahrung	<ul style="list-style-type: none"> > 20 Jahre Führungserfahrung Verantwortung für internationale sowie interdisziplinäre Teams Führung von bis zu 1.600 Mitarbeitenden und 14 Direct Reports
Internationalität	Europa Südost-, Ost- und Südeuropa Asien USA (NATO-Einsätze)
Sprachen	Deutsch Muttersprache Englisch Verhandlungssicher Französisch Grundkenntnisse
Branchenkompetenz	Handel, Defence (Militär)
Vertrieb	<ul style="list-style-type: none"> Regionale Vertriebsverantwortung Erlangung der Marktführerschaft in der Region Steigerung der Produktivität durch kontinuierliche Prozessoptimierungen Benchmarking und Qualitätsmanagement Verbesserung der Abläufe zu Logistik, Einkauf, Warensteuerung Steigerung der Mitarbeitermotivation und -qualifikation Verbesserung der Deckungsbeitrags aller Verkaufsstellen Verdopplung des EBITs durch Optimierung der Kostenstruktur und Umsatzsteigerung
Militär/Defence	<ul style="list-style-type: none"> Umfangreiche militärstrategische, operative und fachliche Ausbildung Auslandserfahrung im Rahmen internationaler Einsätze in Krisen- und Konfliktregionen Einführung neuer Kommunikationssysteme in die Bundeswehr, u. a. ein- und mehrkanalige Satellitensysteme, Digitalfunk und lichtwellengebundene mobile Netzwerktechnik
Projektmanagement	<ul style="list-style-type: none"> Restrukturierungen national und international Implementierung neuer Systeme und Prozesse 360° Betrachtung mit Planung, Information, Kontrolle und Steuerung Projektvolumen von bis zu 35 Mio. EUR Analyse und Implementierung neuer Vertriebsstrategien Verantwortlich für die Umsetzung von Pilotprojekten im Rahmen der National Business Development
Mobilität	<ul style="list-style-type: none"> Bundesweit ggfs. auch europaweit; Reisebereitschaft vorhanden
Verfügbarkeit	2 Monate zum Monatsende

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten? Wir übersenden Ihnen gerne die vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Wir arbeiten im Auftrag des Bewerbers. Deshalb ist unser Service für ein einstellendes Unternehmen und für Personalberater auch im Falle einer erfolgreichen Vermittlung **kostenlos**.

Bei Interesse kontaktieren Sie uns bitte unter adensam@adensam.de