

Semikolon Consult mit Sitz in Bremen ist eine Strategieberatung für mittelständische Unternehmen, Konzerne und Organisationen. Als agiles Netzwerk bieten wir zeitgemäße und angemessene Beratungsleistungen mit wirkungsvollen Strategien, starken Marken und umsetzbaren Ideen für die Zukunft. So gestalten wir gemeinsam Wachstum und Zukunft – mit und für unsere Kunden. Mit unserem Ableger Semikolon Coaching entwickeln wir Teams, Organisationen und Führungskräfte. Von der 1:1 Beratung, über Teamevents bis zu Akademielösungen sorgen wir für nachhaltigen Erfolg unserer Kunden.

Wir suchen eine/n

Projekt- / Key-Account Manager*in (w/m/d)

Voll – oder Teilzeit

(Festanstellung oder freiberuflich)

Zur Unterstützung in unseren anspruchsvollen und spannenden Kundenprojekten suchen wir Unterstützung. Wir betreuen internationale Kunden (KMU und Konzerne) und sind als Beratungsteam auch für andere Beratungshäuser und in Netzwerken tätig.

Das solltest du mitbringen:

- Du hast eine abgeschlossene Berufsausbildung und/oder Studium (Fokus: Marketing, Vertrieb, Projektmanagement o.ä.)
- Du hast in der Woche mindestens 15 Stunden Zeit für uns in Teilzeit
- Du hast belastbare und praktische Kenntnisse im Umgang mit MS PowerPoint und Excel – auch online Meetings via MS Teams und Zoom absolvierst Du sicher
- Du hast richtig Freude daran (agile) Projekte zu managen, Kunden und Termine zu koordinieren, dazu beherrscht du gängige PM-Tools (Teams, Jira, Confluence o.ä.)
- Du bist ausdrucksicher in deutscher als auch in englischer Sprache
- Du hast Lust und Freude im Umgang mit Kunden und Partnern
- Du bist zuverlässig und weißt, was Timing und Deadlines bedeuten

Das bieten wir:

- Eine faire und angemessene Bezahlung
- Freie Zeiteinteilung innerhalb der Projekt timings und Homeoffice
- Herausfordernde und spannende Projekte mit (internationalen) Kunden
- Einen Bürohund, großartigen Kaffee (Tee haben wir auch...), Lunch und unsere Bar
- Gutes Equipment (u.a. MacBook) und ein modernes Büro im Tabakquartier
- Mitarbeit und Gestaltung an Meetings, Kundenworkshops sowie Kundenbesuchen/ Geschäftsreisen (falls zeitlich machbar bei dir)

Wir freuen uns auf deine kurze Bewerbung per E-Mail (bitte kein Chi-Chi, sondern nur das, was du auch spannend und wichtig findest).

Deine Ansprechpartnerin: Kathrin Keßler

www.semikolon-consult.de | Info@semikolon-consult.de

We... Define | Create | Improve ... your Business.