

Erstinformation

Angaben zur Person & Firma:

Name: Elisabeth Hasenbein
Adresse: Kolonnenstraße 7, 10827 Berlin
Rechtsform: Einzelunternehmen

Kontaktdaten:

E-Mail: hello@ellihassenbein.de
Webseite: www.ellihassenbein.de
Instagram: <https://www.instagram.com/ellihassenbein/>



Status:

Gemäß gesetzlichen Vorgaben bin ich verpflichtet dir beim ersten Kontakt die nachstehenden Erstinformationen zu übergeben. Ich bin Versicherungsmaklerin (Bundesrepublik Deutschland) und verfüge über eine Erlaubnis gemäß § 34 d Abs. 1 der Gewerbeordnung. Als Versicherungsvertreterin unterliege ich folgenden berufsrechtlichen Regelungen:

§ 34 d Gewerbeordnung (GewO)
§§ 59 - 68 Versicherungsvertragsgesetz (VVG)
Versicherungsvermittlerverordnung (VersVermV)

Die berufsrechtlichen Regelungen können über die vom Bundesminister der Justiz und der JURIS GmbH betriebene Homepage <http://www.gesetze-im-internet.de> eingesehen und abgerufen werden.

Die Erlaubnis wurde erteilt durch:
Industrie- und Handelskammer Berlin
Fasanenstr. 85
10623 Berlin

Registerangaben:

Ich bin im Versicherungsvermittlerregister Berlin unter der Nummer **D-7Y4Y-3KMLL-09** eingetragen.

Die Eintragung im Vermittlerregister kann eingesehen werden über:

<http://www.vermittlerregister.info>

Erstinformation

Beratung und Vergütung:

Im Rahmen unserer Zusammenarbeit möchte ich dir transparent die Vergütungsmodelle erläutern, die je nach gewählter Dienstleistung oder Produkten zur Anwendung kommen.

Status-Quo-Analyse und Versicherungscheck

Die Status-Quo-Analyse gibt dir einen umfassenden Überblick über deine Finanzen, identifiziert Stärken und zeigt Optimierungspotenziale auf. Sie schafft Transparenz und bildet die Grundlage für eine gezielte Finanzstrategie. Sie sorgt dafür, dass wir langfristige Strategien entwickeln, die zu deinen Zielen passen, und nicht nur kurzfristige Produktlösungen finden.

a) Beratungsgebühr Status-Quo-Analyse:

Die Gebühr für die Status-Quo-Analyse, die als Basis für deine finanzielle und versicherungstechnische Optimierung dient, wird im unverbindlichen Erstgespräch individuell besprochen.

b) Zusätzlicher Versicherungscheck bestehender Verträge:

Falls du einen umfassenden Check deiner bestehenden Versicherungsverträge wünschst, besprechen wir die Gebühr dafür je nach Anzahl und Umfang der Verträge im Erstgespräch. Diese fällt zusätzlich zur Status-Quo-Analyse an.

Produktanalyse

Sollte im Rahmen der Status-Quo-Analyse eine Lösung in Form eines Produktes als sinnvoll erachtet werden, wird eine Produktanalyse durchgeführt. Die Gebühr für diese Analyse wird individuell besprochen.

Wenn du dich für eines der vorgeschlagenen Produkte entscheidest, wird diese Gebühr entweder mit der Vermittlungsprovision oder dem Vermittlungshonorar verrechnet und nicht zusätzlich in Rechnung gestellt. Entscheidest du dich gegen ein Produkt, bleibt die Gebühr für die Produktanalyse bestehen.

Bei der Produktanalyse prüfen wir detailliert, ob ein vorgeschlagenes Finanz- oder Versicherungsprodukt optimal zu deinen Zielen passt. Dazu vergleichen wir verschiedene Optionen, analysieren Kosten, Leistungen und Risiken und stellen sicher, dass es langfristig deinen Bedürfnissen entspricht. Außerdem berücksichtigen wir mögliche Alternativen, um dir die beste Entscheidung zu ermöglichen.

Vergütungsmodelle für Produkte:

Es gibt zwei Arten der Vergütung bei Produkten. In einem ausführlichen Gespräch werden immer beide Vergütungsmodelle präsentiert: das Vermittlungshonorar und die Vermittlungsprovision. Wir besprechen die Vor- und Nachteile beider Modelle und stellen sicher, dass du eine informierte Entscheidung treffen kannst, welches Modell für dich am besten geeignet ist. Eine Kombination beider Modelle ist ebenfalls möglich, wenn es für deine Situation sinnvoll ist.

Vermittlungshonorar:

Für die Vermittlungsleistung eines Finanz- oder Versicherungsprodukts zahlst du ein vorher festgelegtes Honorar direkt an mich. Die Höhe des Vermittlungshonorars hängt vom jeweiligen Produkt ab und wird im Rahmen der Produktanalyse besprochen und dokumentiert.

Vermittlungscourtage:

Entscheidest du dich für eines oder mehrere meiner vorgeschlagenen Produkte, zahlst du nicht direkt an mich, sondern ich erhalte eine Vergütung vom Produkthanbieter.

Die anfallenden Kosten sind in deinen monatlichen Beiträgen des Produktes enthalten. Diese Kosten werden dir transparent offengelegt und im Rahmen der Produktanalyse besprochen, sodass du genau weißt, welche Beträge für die Provision abgegolten werden.

Erstinformation

Beteiligungsklausel:

Die Vermittlerin besitzt keine direkten oder indirekten Beteiligungen von über zehn Prozent an den Stimmrechten oder am Kapital eines Versicherungsunternehmens. Zugleich besitzen kein Versicherungsunternehmen oder Mutterunternehmen eines Versicherungsunternehmens eine direkte oder indirekte Beteiligung von über zehn Prozent an den Stimmrechten oder am Kapital der Vermittlerin.

Vermögensschadenhaftpflicht:

Die Vermittlerin unterhält eine Vermögensschadenhaftpflicht, die den gesetzlichen Anforderungen gemäß §§8 und 9 der Versicherungsvermittlerverordnung i.v.m. §34d Abs. 2 Nr. 3 der Gewerbeordnung entspricht.

Außergerichtliche Streitschlichtung:

Im Falle von Meinungsverschiedenheiten oder Streitigkeiten zwischen dem Kunden und der Vermittlerin besteht die Möglichkeit, sich außerhalb des Rechtswegs an folgende Schlichtungsstellen zu wenden.

Versicherungsombudsman e.V.

Postanschrift: Postfach 08 06 32, 10006 Berlin

Telefon: 0800 369 6000 (kostenlose Rufnummer)

Telefax: 0800 369 9000 (kostenlose Rufnummer)

Internet: www.versicherungsombudsmann.de

Kontakt: beschwerde@versicherungsombudsmann.de

Ombudsman Private Kranken- und Pflegeversicherung

Postanschrift: Postfach 06 02 22, 10052 Berlin

Telefon: 0800 2 55 04 44 (kostenlose Rufnummer)

Telefax: 030 204 589 31

Internet: www.pkv-ombudsmann.de

Kontakt: www.pkv-ombudsmann.de/ihre-beschwerde/beschwerde-einreichen/online-beschwerde