



DIPL. KFM, M. A&O-PSYCH., M, 49 JAHRE
GESCHÄFTSFÜHRER
 AUTOMOTIVE, FINANZDIENSTLSTG., HANDEL
 BUNDESWEIT MOBIL (VORZUGSW. RHEIN-MAIN-GEBIET)

EXPERTISE

- >15 Jahre in leitender Funktion Konzern, Mittelstand inkl. PE
- Seit 25 Jahren Führungskraft für bis zu 300 Mitarbeiter
- Verantwortung für Vertrieb, Marketing, Operations, IT + M&A
- Fordernde und zugleich integrierende Führungspersönlichkeit

BERUFSPRAXIS

2021 bis heute

Seit 2022

INTERNATIONALER B2B MARKTPLATZBETREIBER

Alleingeschäftsführer (Deutschland)

- Restrukturierung | Marktaustritt B2C | Sozialplan, 70 FTE
- Stabilisierung B2B | Integration B2B in Schwestergesellschaft
- Sicherung 10 Mio. Euro Bruttomarge p.a. (reine Tradingfees)

Seit 2021

Alleingeschäftsführer (Deutschland)

- Umstellung Geschäftsmodell auf 100% digital
- Vertriebsfokus | Prozessoptimierung | Automatisierung
- Verdoppelung EBITDA (10 Mio. Euro) in drei Jahren (nur Fees)

2013 – 2021

2019 – 2021

FINANZDIENSTLEISTER AUTOMOBILKONZERN

Commercial Director

- Reorganisation Vertrieb, Kundenbetreuung, Service Center und Vermietgesellschaft
- Vertrieb | Profitabilität | Kundenzufriedenheit
- Umsatz +9,5% (>900 Mio. Euro), RoRAC von <0% auf 14%

2016 – 2019

Leitung Post Merger Integration

- EU | 1.800 FTE | Bilanzsumme >6 Mrd. Euro

2013 – 2016

Head of Sales und Marketing

- Transfer Captive Leasing- in Mehrmarken-Leasinggesellschaft
- Umsatz +20% (>680 Mio. Euro), RoRAC verdoppelt auf +20%

2006 – 2013

2009 – 2013

FINANZDIENSTLEISTER AUTOMOTIVE

Sales Direktor

- Vertrieb | neue Produkte | Umsatz +11% (650 Mio. Euro)

2006 – 2009

Director Markt & Produktentwicklung Tochtergesellschaft

- Vertrieb | Marketing | IT | verwalteter Bestand plus >10%

1994 – 2006

1994 – 2006

BUNDESWEHR

Offizier (Heer)

- Einheitsführer (>150 FTE) | robuste Auslandseinsätze

BILDUNG

2004 – 2006

Master of Organizational Psychology (Arbeits- & Organisationspsychologie)

1997 – 2001

Diplom Kaufmann (Betriebswirtschaftslehre)

QUALIFIKATIONSPROFIL

Formale Qualifikation	Diplom Kaufmann, Master of Organizational Psychology
Management und Unternehmensführung	<ul style="list-style-type: none"> >15 Jahre GF, Direktor in Konzern & Mittelstand, PE-Erfahrung Vertriebsstarker Digitalexperte mit einschlägigen Integrationserfahrungen Realisierung von erheblichen Umsatz- und Profitabilitätssteigerungen
Führungserfahrung	<ul style="list-style-type: none"> >25 Jahre Führungserfahrung Führung von internationalen (8Projekt-)Teams Führung von bis zu 300 Mitarbeitern und 7 Direct Reports
Internationalität	Europa Indien Südkorea
Sprachen	Deutsch Muttersprache Englisch Verhandlungssicher Französisch B1
Branchenkompetenz	Automotive Banken Handel
Vertrieb und Digitalisierung	<ul style="list-style-type: none"> Kontinuierliche jährliche Umsatzsteigerung >5% Verantwortlich für Gesamtumsatz 600-950 Mio. Euro Profitabilitätssteigerungen bis zu 20% in zwei Jahren Verdoppelung EBITDA in 3 Jahren auf 10 Mio. Euro (nur Kaufgebühren) Umstellung analoges B2B-Geschäftsmodell auf 100% digital Entflechtung IT-Struktur und Wechsel auf modulares Set up Umsetzung KI-basierter Lösungen zur Kundenerstkommunikation Digitalisierung KYC-Prozess (u.a. Video-Ident-Verfahren) Einführung voll elektronischer Rechnungsstellung
Prozessoptimierung und M&A	<ul style="list-style-type: none"> Prozessverschlanung und -bündelung Erhöhung Span-of-Control auf mindestens 1:7 Due Dilligence Post Merger Integration (PMI) Firmenakquisitionen Erschließung neuer (Absatz-)Märkte
Kapital und Finanzen	<ul style="list-style-type: none"> Cashflow-Optimierung durch API mit Refinanzierungspartnern Kunde Auslastungssteigerung durch Transfer Transport-LKW in LLP-Konstrukt Kostenreduzierungsaktivitäten im Rahmen ISO 14001
Mobilität	<ul style="list-style-type: none"> Bundesweit ggfs. auch europaweit Reisebereitschaft vorhanden
Verfügbarkeit	Nach Vereinbarung

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten? Wir übersenden Ihnen gerne die vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Wir arbeiten im Auftrag des Bewerbers. Deshalb ist unser Service für ein einstellendes Unternehmen und für Personalberater auch im Falle einer erfolgreichen Vermittlung **kostenlos**.

Bei Interesse kontaktieren Sie uns bitte unter adensam@adensam.de